

## "СЕКРЕТЫ БИЗНЕСА" – СОВЕТЫ НАЧИНАЮЩИМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ



### "НАЧИНАТЬ ДЕЛО МОЖНО ТОЛЬКО С ВЕРОЙ В УСПЕХ"

Советует Евгений Хван, 35 лет - глава фирмы "МастерФарм", в которую входят сеть аптек 36+. Компания успешно работает на рынке аптечного бизнеса вот уже девятый год.

Основными составляющими успеха и роста своей компании считает:

#### Уверенность в себе и вера в свое дело

Для того чтобы успешно развивать свою компанию или продвигаться по службе, важно быть уверенным в себе человеком и иметь для этого основания. **Если нет веры в успех, не стоит и начинать.** Надо учесть, что **трудности закаляют человека**, и он со временем находит выход из самого сложного положения. Люди, с кем работаешь, должны составлять хорошую команду. Нет, это не фанатики, а те, кто верит в намеченную цель. И если в 1997 году наша команда составляла всего четыре человека, то теперь в фирме работают 55. Начинаящие предприниматели порой делают массу ошибок и зачастую опускают руки, - **и мой первый совет: никогда не надо отчаиваться, из любой, самой сложной ситуации можно найти выход**, причем с минимальными потерями. Нельзя, конечно, переоценивать свои возможности, но не менее опасна недооценка.

#### Умение доводить любое дело до конца

Достижению высоких результатов в процессе работы содействует способность доводить начатое дело до конца. Многие начинающие предприниматели не добились успеха не потому, что шли неправильным путем, а потому что не хватило воли довести начатое дело до конца.

#### Анализировать причины успеха или неудач

Очень важно изучать и анализировать опыт других компаний, будь то успех или банкротство. Даже изучение чисто теоретических вопросов может подсказать верное решение практической задачи - как сделать фирму эффективно и устойчиво работающей. Непросто сделать так, чтобы дела постоянно шли в гору, здесь без постоянного анализа не обойтись. К сожалению, не все предприниматели это понимают.

#### Самообразование

Выигрывает тот, кто постоянно учится. Ни в коем случае нельзя останавливаться на достигнутом. Иной предприниматель считает: главное занять стартовый капитал, приобрести большой дом, либо дорогое авто, дальше дела пойдут, чуть ли не сами собой. Это опасное заблуждение. **Деньги сами по себе работать не станут**, - важно, кто и как ими распоряжается. Надо понимать «механизм» образования денег. И мое убеждение, - **во главе фирмы должны стоять не просто профессионалы своего дела, что само собой разумеется, но и люди, постоянно стремящиеся к самообразованию.** Рекомендую начинающим предпринимателям книгу «Большие идеи для малого бизнеса», которая стала в свое время для меня настольной. На самом-то деле, **чтобы стать профессионалом** (и это касается любой профессии), **надо учиться и учиться.**

Советы выслушала и записала: Аксауле Рысбаева

По данным многих опросов лиц, достигших успеха в жизни и в бизнесе в частности, было выделено пять их основных черт, поспособствовавших успеху:

1. здравый смысл
2. знание дела
3. уверенность в своих силах
4. высокий уровень развития
5. способность довести начатое дело до конца.